

Резюме эксперта

Координатор образовательных проектов, эксперт, спикер, модератор площадок / секций.



Лажинцев Виталий Евгеньевич

г. Барнаул, Алтайский край

Контакты для связи:

+7-913-271-3993

lv@noosoft.ru

CEO «NooSoft»

Официальные ресурсы: <https://noosoft.ru/>

<http://alianscompany.ru>

www.youtube.com/c/АльянсЭкспертов

vk.com/lazhintsev

Об эксперте:

Международный эксперт, CEO ИТ-компании NooSoft, общественный деятель, провёл 250+ образовательных мероприятий, в том числе онлайн, автор 700+ учебных видео на канале YouTube, 90+ статей; предприниматель-практик, спикер Российских и международных мероприятий.

Общественный помощник Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Алтайском крае по направлению «информационные технологии». Координатор федерального проекта «Цифровая Россия» партии «Единая Россия», Председатель ИТ-Комитета «ОПОРА РОССИИ», Алтайский край. Член Экспертного совета по цифровизации «ОПОРА РОССИИ» СФО, PR-комитетов Алтайской торгово-промышленной палаты, «РУССОФТ» и ряда других профессиональных российских и международных объединений. Общественный представитель АСИ по направлению «Молодежное предпринимательство». Спикер и ментор «Мой бизнес» в ряде регионов РФ.

Достижения и результаты в общественной деятельности: участник программы Российско-Китайского молодежного бизнес-инкубатора в г. Гуйян, провинция Гуйчжоу (2018 год). Один из лучших выпускников программы «Бизнес класс» от Google и Сбербанк, отмечен на пресс-конференции в Москве в 2018 г.

Соорганизатор, преподаватель, спикер ряда экспертных мероприятий: образовательный интенсив «Остров 10-21» (о. Русский, Владивосток), «Остров 10-22», проектно-образовательный интенсив «Архипелаг 2022» (г. Севастополь), международный молодежный управленческий форум «Алтай территория развития», форум «Электронная неделя на Алтае», «Уникальный Алтай» и др.

Трекер и наставник: 200+ консультаций для субъектов МСП в 6 регионах РФ в течение 2020-2022 в акселерационных программах «Мой бизнес». Ментор акселератора «Бизнес наставники» (организаторы – Фонд Инносоциум, АСИ, при поддержке Google). Внештатный эксперт и консультант коммерческих, образовательных, властных структур в ряде регионов РФ.

Результаты в предпринимательской деятельности: за 10 лет реализовано 1000+ клиентских задач и проектов. Среди заказчиков NooSoft известные бренды и в Алтайском крае и РФ: «Мой бизнес», БКС Финансовая группа, ТЭК-Торг, Роснефть, Сбербанк Онлайн, «Барнаульский завод АТИ», АО «Арнест», ПАО «Ростелеком», «Точка кипения Санкт-Петербург», «Росгосстрах», Холдинг «Ленполиграфмаш», MichaelBang 5Stars Academy, Фонд В.А. Шаманова «Защитники Отечества», ТРК «Сити-Центр», Международный институт экономики менеджмента и информационных систем (АлтГУ), ОАО «Кучуксульфат», КДЦ «Детское и взрослое здоровье», «Клиническая больница «РЖД-Медицина» города Барнаула» аптечная сеть «Ваш Доктор» и «Фарм дисконт», ООО «Био-Веста», ПКФ «Две линии» и мн. др.

Образование: высшее (АГМУ, 2010); дополнительное образование по программам повышения квалификации: «Антикризисное управление предприятием» (2015), «Финансовое обеспечение малого и среднего бизнеса» (2017), «Проектный менеджмент. Точки управления проектам в России и Китае» (2018), «Мини-МВА. Управление проектами» (2020), «Технологии PR-деятельности и разработка PR-материалов» (2020), «Экспертиза инновационно-технологических проектов» (2022), «Компетенции будущего: лидерство нового уровня» (2022).

Координатор, организатор, автор и спикер образовательных проектов с партнёрами: Университет «НТИ 20.35», Алтайский филиал РАНХиГС, АлтГУ, БГТУ, БГИТУ, КГБПОУ «Алтайская академия гостеприимства» и мн. др.

Темы курсов:

МИЭМИС: «Тайм-менеджмент и личная эффективность», «Лидерство» (на английском языке), «Цифровые технологии индустрии 4.0», «Управление международными корпорациями»;

РАНХиГС (5 образовательных курсов для 250+ слушателей со всей России): «Интернет-маркетинг», «Таргетированная реклама: с нуля до первой прибыли»;

Университет 20.35 («Архипелаг», «Острова»): «Лидерство для собственников технологических стартапов и ИТ-компаний», «Личный бренд руководителя стартапа», «Интернет-маркетинг».

Краткосрочные курсы и темы вебинаров/мастер-классов:

«Цифровизация, автоматизация в бизнесе и государственном секторе. Управление проектами. Продуктовый подход», «Обработка, типизация лидов и заключение сделок; правовые вопросы в IT», «GR, для подрядчиков и сотрудников – как убедить заказчика о разумном увеличении инвестиций в IT»; «Создание и продвижение личного / корпоративного бренда, экспертные продажи, решение бизнес-задач с использованием ИТ и интернет-маркетинга; продвижение бизнеса на международные рынки»;

«Продвижение бизнеса в Интернет, правила оформления медийных площадок; комплексное продвижение - медийная стратегия онлайн для увеличения известности и продаж; особенности продвижения и позиционирования бизнеса в Интернет для различных отраслей бизнеса; «Планирование комплекса медиа мероприятий (составление контент – планов, типирование контента, сопряжение с офлайн активностью бизнеса и т.д.); современные тенденции»;

«Методы защиты активов в Интернет для бизнеса» (как подрядчики вводят в заблуждение и какие ошибки можно допустить, методы контроля и оценки своих специалистов и внешних подрядчиков - программисты, SMM- и PR-специалисты, дизайнеры, директологи и SEO-специалисты, требования к отчетности подрядчиков по продвижению и разработкам);

«Особенности каналов продвижения и их релевантность для тех или иных сфер деятельности» (определение целевой аудитории, точек контакта с ней, создание конверсионных офферов);

«Контент-маркетинг» (требования: полезная составляющая для каждого типа аудитории; «путь клиента», построение «воронки продаж»; управляемое «сарафанное радио» и многокасательные цепочки в b2c, b2b);

«Офлайн– выступления, «альфа» и «омега»: подготовка контента и презентаций, хронометраж, контроль, защита проектов перед инвесторами, запуск стартапов; «Психология предпринимателя», «Личная эффективность, целеполагание, тайм-менеджмент».

Программы успешно опробованы и имеют отличные отзывы от предпринимательских и экспертных сообществ, руководителей НКО, вузов и инициаторов социальных проектов.

Большое количество реализованных под моим руководством проектов для разных отраслей бизнеса позволили мне приобрести уникальный опыт, понимание бизнес-процессов предприятий и обширные контакты в предпринимательском сообществе.

Контакты для связи:

Виталий Лажинцев, CEO «NooSoft»

+7-913-271-3993

lv@noosoft.ru

МЫ РАБОТАЕМ НАД ПРОЕКТАМИ ДЛЯ

